

사전등록

www.dentex.co.kr



Envisioning Tomorrow!  
2019 개원및경영정보박람회  
& 컨퍼런스

2019. 2. 10 SUN 09:30~18:00  
COEX B1 Hall(1층)



**최희수** 원장 / 상동21세기치과

- 현) 상동21세기치과(부천) 대표원장
- 현) 대한치과보험학회 총무이사
- 중앙보훈병원(구. 서울보훈병원) 구강외과 과장
- 원광대학교, 연세대학교 치과대학 부속치과병원  
구강악안면외과 수련(강남세브란스병원)

Track 1 : 성공개원 전략. BASIS 10:30~11:10

## 대한민국 치과 개원 환경과 개원과정 A to Z

치과의사를 꿈꾸는 대다수의 치과대학생이나 수련과정 중인 전공의 또는 현재 공직에서 일하고 계시는 교수님들조차도 언젠가는 결국 개원가가 되는 것이 대한민국 치과계의 현실입니다.

그러나 아무것도 모르고 덤벼들기에는 너무나 험난한 환경이기에 이제는 원장이 스스로 어느 정도의 지식을 갖추고 있지 않으면 개원으로 인하여 심각한 경제적 타격을 입을 수도 있는 것이 현실입니다.

따라서 본 강연에서는 대한민국 치과개원가의 현재를 정확하게 짚어보고 개원을 하기 위한 일련의 과정 중에 생각해 봐야 할 것들과 행정절차를 자세히 살펴보는 시간을 갖도록 하겠습니다.





## 정기춘 원장 / 팀메이트치과의원

- 전남대학교 치과대학졸업
- 대한치과의사협회 경영정책 위원회 위원
- 팀세미나 대표 및 주연자
- 팀메이트치과의원 원장

Envisioning Tomorrow!  
2019 개원및경영정보박람회  
& 컨퍼런스

2019. 2. 10 SUN 09:30~18:00  
COEX B1 Hall(1층)

사전등록

[www.dentex.co.kr](http://www.dentex.co.kr)

Track 1 : 성공개원 전략. BASIS 11:30-12:10

## 변화하는 개원환경에 맞는 치과 운영

부제 : 터프한 개원환경에서 헤매지 않고 살아남기

지금의 개원가는 그야말로 어려운 3저 시대의 개원 환경입니다.

저성장, 저수가, 그리고 환자의 낮은 충성도로 인해 치과의사들에게 지금은 그 어느 때보다 어렵고 혹독한 시대가 되었습니다. 여기에 개원가에 광풍처럼 몰고 온 저수가 및 수가 파괴의 현상은 많은 혼돈과 불안을 야기하고 있습니다. 가장 직접적으로 환자 응대와 상담에 있어 일선 현장의 치과의사들과 직원들이 어려움을 겪고 있습니다. 본 강의는 이러한 어려운 환경에서 필요한 최적의 치과 운영과 환자 응대 및 상담에 관한 노하우와 포인트를 전달 합니다

the focus of this lecture will be on the importance of change paradigm of clinical management and Strategy and skills of patient communication and experience.

this course is designed to dental teams easy to understand that will describe to maintain a superior communication skill set and patient experience, and understand of new clinical environment.



Envisioning Tomorrow!  
2019 개원및경영정보박람회  
& 컨퍼런스

2019. 2. 10 SUN 09:30~18:00  
COEX B1 Hall(1층)

사전등록

[www.dentex.co.kr](http://www.dentex.co.kr)



## 박창진 원장 / 미소를 만드는 치과

- 교정전문의 미소를 만드는 치과 원장
- 경희대학교 치과대학병원 치과교정과 레지던트 수료
- 경희대학교 대학원 치의학박사 치과교정학 전공
- 경희대학교 치과대학 졸업

Track 1 : 성공개원 전략. BASIS 13:30-14:10

## 직원, 구하하셨습니까?

치과의사는 치과치료를 수행하는 의료인이지만 원장이라는 직함을 가진 개원치과의사는 의료인이라는 역할 외에 수많은 역할을 스스로 해내야 한다. 회사라고 생각한다면 경영과 실무 그리고 인사와 회계, 법무, 세무, 노무 뿐 아니라 시설 및 장비의 관리 등 모든 일들을 혼자 해내야 하는 1인 기업이다. 하지만, 우리가 치과대학 혹은 치의학 전문대학원에서 공부를 하고 국가고시를 통해 치과의사 면허증을 취득할 때까지 이러한 현실적인 문제에 대해 깊게 학습하고 사고할 기회는 없었다. 하지만, 개원을 앞둔 상태라면 이런 실무는 자신의 진료능력보다 앞서 생각해보고 준비해야 중요한 항목들이라고 생각된다. 대부분의 기업에서 가장 중요한 부분이라고 여겨지는 부분은 인력관리(Human resource management)이다. 아무리 좋은 장비와 시설이 있어도 그 것은 운영할 주체인 인력이 없다면 기업은 유지되기 어렵기 때문이다. 오래 전부터 현재까지 개원가에서 가장 큰 화두 중의 하나는 직원문제일 것이다. 현재 구직난은 전국적으로 큰 사회문제가 되고 있음에도 유독 치과계만 구인난으로 고전을 면치 못하고 있다는 것은 치과계의 인력구조가 중대한 문제점을 가지고 있다는 증거 중의 하나일 것이다. 이에 치과의원의 업무, 직무를 분류해보고 해당직무에 필요한 인력의 배치와 구성에 대해 체계적으로 살펴보고 환자에게 보다 나은 진료서비스를 제공하기 위한 인적자원관리 방안에 대해 생각해보고자 한다.



DENTEX  
2019

Envisioning Tomorrow!  
2019 개원및경영정보박람회&컨퍼런스  
2019. 2. 10 SUN 09:30~18:00 COEX B1 Hall(1층)



사전등록

[www.dentex.co.kr](http://www.dentex.co.kr)



**유기영** 원장 / 서울탐치과병원

- 단국대학교 치과대학 졸업
- 단국대학교 치과병원 인턴, 레지던트 수료 (치과보존과)
- 치과보존과 전문의
- 현) 서울탐치과병원

Track 1 : 성공개원 전략. BASIS 14:30-15:10

## 개원가의 엔도 기구, 어떻게 셋팅할까?

근관치료에는 많은 종류의 기구와 재료가 필요하며, 술자마다 그 선택기준도 제각각입니다.  
본 강연에서는 개원가에서 실제로 연자가 근관치료에 사용하는 기구와 재료를 소개하며,  
그 선택기준과 사용법을 근관치료 술식과 함께 말씀드리고자 합니다.

**DEN  
TEX  
2019**



## 이세리 대표 / 다운컴퍼니

- 다운 컴퍼니 대표
- 다운C.S M 병원컨설팅 수석 컨설턴트
- MD캠퍼스 교육이사
- 한국병원교육협회 이사
- 한국인성교육협회 부장

Envisioning Tomorrow!  
2019 개원및경영정보박람회  
& 컨퍼런스

2019. 2. 10 SUN 09:30~18:00  
COEX B1 Hall(1층)

Track 1 : 성공개원 전략. BASIS 15:30-16:10

## 단골환자 만드는 우리치과의 커뮤니케이션

사전등록

[www.dentex.co.kr](http://www.dentex.co.kr)

의사선생님들은 환자에게 충분히 설명했다고 생각한다. 또는 설명할 시간이 없다.  
그럼 우리 병원에 직원들은 설명할 시간이 충분할까? 혹은 의사만큼 의료지식이 풍부한가?  
늘 걱정되지만 어떻게 어디서부터 해야 할지 모르는 커뮤니케이션, 나는 충분히 잘하고 있다고 생각했는데 직원들과 환자들의 불만은 커지게 된다면 어찌하겠는가? 개원하는 치과의사가 꼭 알아야 하는 '능숙한 환자 관리 커뮤니케이션 노하우'까지 사례를 통해 알려드립니다.

단골환자들은 커뮤니케이션이 잘 되었을 때 만들어지지만, 커뮤니케이션을 잘하기 쉽지 않습니다. 말길 직원이 없거나 시간이 없어서 커뮤니케이션을 못하는 것은 결국 커뮤니케이션을 모르고 시스템도 없기 때문에 입니다. 200여곳이 넘는 병원에 내부시스템 컨설팅을 하면서 결국 커뮤니케이션을 가장 어렵하다는 것을 알았습니다. 하지만 몇 가지 공식과 시스템을 더하면 가장 쉬운데 커뮤니케이션이라는 것도 알게 되었고, 말주변이 없거나 많이 바쁜 병원들도 이 방법을 활용하여 시스템을 셋팅 한 결과 단골환자가 증가하고 소개환자 비율이 증가하였습니다.

어렵고 복잡한 것 같은 병원 커뮤니케이션 시스템! 그러나 피할 수 없는 커뮤니케이션! 소개환자증가와 기존환자 만족도에 가장 큰 영향을 주는 커뮤니케이션! 직원이 이탈해도 시간이 없어도 환자(고객)과 잘 통할 수 있는 커뮤니케이션! 공식과 시스템을 이해하기 위해 다양한 사례를 통해 커뮤니케이션을 이해하며, 우리 병원의 커뮤니케이션을 진단해 볼 수 있습니다.

- 커리큘럼
- 1강. 단골환자는 어떻게 만들어지는가?
  - 2강. 잘 통하는 병원은 시스템이 커뮤니케이션 하게 한다.
  - 3강. 병원 컨셉이 커뮤니케이션에 미치는 영향력



DENTEX  
2019

Envisioning Tomorrow!  
2019 개원및경영정보박람회  
& 컨퍼런스

2019. 2. 10 SUN 09:30~18:00  
COEX B1 Hall(1층)



**박준배** 대표이사 / PMCG경영컨설팅

- 웃는내일치과 즐거운아이치과 스마일어게인치과 바른이치과
- 연세필정신과 삼성재활의학과 한솔병원 원진성형외과 등 300여 병의원 컨설팅
- 치의신보 덴탈이코노미스트 한의신문 등 경영 컬럼 기고
- 치과 및 의과 개원정보박람회 각종 보수교육 경영관련 연자 출강  
비만연구회 형상의학외 성형외과 개원의 협의회 등 경영자문

#### 4강. 함께 성장하는 병원 컨셉과 비전 공유하는 방법

Track 1: 성공개원 전략. BASIS 16:30-17:10

### 『입지선정』 한 방에 해결하기

- 치과계 환경과 시장상황 분석
- 개원 컨셉 및 경쟁력 분석
- 상권(단지내, 근린상가, 주상복합, 대형마트, 검진센터내) 매력도 분석
- 주변 치과의원 경쟁력 분석
- 선정입지와 경영요소 적용하기
- 계약 전 세부사항(인테리어,임대료, 간판, 주차, 권리금, 권리관계, 인허가 등)검토 정리
- 양도양수 병원 입지 분석
- 양도양수 개원 요약정리 등







**정미 대표 / 치과건강보험연구소**

- 현) 치과건강보험연구소(치과건강보험교육 & 컨설팅 전문기관) 대표
- 현) 브레인스펙 교육개발원 치과건강보험 전임강사
- 대한치과위생학회 2018년 추계 학술집담회 치과건강보험 강의
- 인천광역시, 대전광역시, 대구광역시 치과의사회 학술대회 치과건강보험 강의
- 강북삼성병원, 강릉원주대학교 치과병원, 미르치과병원, 예치과병원 등  
200여개 치과 병.의원 치과건강보험 교육&컨설팅 진행

Envisioning Tomorrow!  
2019 개원및경영정보박람회  
& 컨퍼런스

2019. 2. 10 SUN 09:30~18:00  
COEX B1 Hall(1층)

**Track 2 : 성공경영 전략. EVOLUTION 11:30-12:10**

**개원 전에 꼭 알아두어야 할 모르면 죄가 되는 건강보험상식**

사전등록

[www.dentex.co.kr](http://www.dentex.co.kr)

건강보험 통계연보에 따르면 최근 10년 동안 치과의 보험매출이 무려 3.21배의 상승을 이루었습니다. 치아 홈메우기의 급여화, 연1회 치석제거 급여화, 노인 임플란트 및 틀니의 급여화가 큰 효자 노릇을 하였으며 내년에는 소아 레진 급여화가 기다리고 있어 더 큰 상승이 기대됩니다. 이와 더불어 치과건강보험에 대한 치과계의 관심이 높아지고 많은 교육이 이루어진 것 또한 보험매출의 상승을 이루는데 큰 역할을 하지 않았나 싶습니다. 하지만 이런 건강보험에 대한 과열은 부작용 또한 낳고 있습니다. 건강보험에 대한 정보가 난무하다보니 잘못된 정보를 듣고 이를 반영하였다가 현지조사를 통해 처벌을 받는 경우를 심심치 않게 볼 수 있습니다. 특히 노인 틀니나 임플란트의 경우 보험수가가 높아 문제가 적발되는 경우 어마어마한 과징금이 징수되고 있으며 모르고 자행하는 임의비급여 또한 과징금이 높아 경우에 따라서는 폐업이 이르기까지 하는 것이 현실입니다. 따라서 보험청구금액을 어떻게 올려야 하나를 고민하기 이전에 건강보험제도에 대한 정확한 이해가 먼저 이루어져야 하겠습니다. 이에 이번 시간에는 개원 전이라면 필수적으로 숙지하여야 할 의료법과 건강보험의 구조에 대해 알아봄으로써 개원 의들이 몰라서 불법을 저지르는 일은 일어나지 않게 하고자 합니다. 또한 10년 동안 치과건강보험 전문컨설턴트로 활동한 경험을 바탕으로 합법적으로 Risk없이 건강보험수입을 높이는 방법을 알려 드리하고자 합니다. 아무쪼록 이번 강연을 통해 개원 의들에게 건강보험수입이 치과의 안정적인 수입원으로 자리매김 하기를 바래 봅니다.

- 우리나라의 건강보험제도 이해하기
- 모르면 죄가 되는 의료법 숙지하기
- 알면서도 놓치기 쉬운 최근 부당청구 사례들
- Risk없이 건강보험수입을 높이는 3가지 방법



DENTEX  
2019

사전등록

[www.dentex.co.kr](http://www.dentex.co.kr)



Envisioning Tomorrow!  
2019 개원및경영정보박람회  
& 컨퍼런스

2019. 2. 10 SUN 09:30~18:00  
COEX B1 Hall(1층)



**안동섭** 이사/세무사 / 세무법인 텍스홈앤아웃

- 동의대학교 경영학과 학사
- 연세대학교 법무대학원 경영법무 석사
- 하나, 씨티, 기업, 인카금융 등 VIP 컨설턴트 고문/자문
- 세무법인 텍스홈앤아웃 이사/세무사
- 위너스(WINNERS) 지점 대표세무사

Track 2 : 성공경영 전략. EVOLUTION 13:30-14:10

## 병의원 만점세무

- 1) 세무법인 텍스홈앤아웃 소개
- 2) 병의원 개원절차
- 3) 개원시 각종 주의사항
- 4) 병의원 운영시 검토사항
- 5) 세무조사 (사후검증)
- 6) 4대보험과 노무

DENTEX  
2019



Envisioning Tomorrow!  
2019 개원및경영정보박람회  
& 컨퍼런스

2019. 2. 10 SUN 09:30~18:00  
COEX B1 Hall(1층)



**박주삼** 팀장 / IBK 기업은행

- 대우증권 개포동, 대치동지점 근무
- SK생명(현 미래에셋생명) 부지점장 근무
- KEB 외환은행 닥터론 팀장 (2005. 9.-2014. 12.)
- IBK 기업은행 대출상담사 팀장 (2015. 1. - 현재)

Track 2 : 성공경영 전략. EVOLUTION 14:30-15:10

## 대출을 활용한 개인자금준비

1. 소요자금 계획 잡기
  - 임차보증금    -인테리어    -의료장비(리스, 할부포함)
  - 마케팅비용    -초기운영자금(3-6개월)
2. 본인의 신용도는???
- 울크레딧(KCB)    -마이크레딧(NICE)
3. 대출 한도 계산
4. 입지결정후 대출 신청
  - 담보대출 과 신용대출(닥터론) → 보증서등 사업자대출 → 리스, 할부
5. 대출 신청 시 용어 설명

  
2019

사전등록

www.dentex.co.kr



## 나대진 대표 / 단비마케팅

- 현 단비마케팅 대표  
(치과전문 마케팅업체, 2016,2017년 치과마케팅 부문 대상)
- 전 A 치과의원 본부장
- 전 A 임플란트회사 마케팅 팀장

Envisioning Tomorrow!  
2019 개원및경영정보박람회  
& 컨퍼런스

2019. 2. 10 SUN 09:30~18:00  
COEX B1 Hall(1층)

Track 2 : 성공경영 전략. EVOLUTION 15:30-16:10

## 점점 힘들어지는 치과 개원가에서 효과적인 치과마케팅 방향은?

### 1. 온라인 마케팅

- 1) 치과에서 온라인마케팅을 꼭 해야 하는 이유
- 2) 의료법을 준수하면서 온라인마케팅 하는 방법
- 3) 네이버 마케팅 (브랜드 검색/파워링크/블로그/카페/지식인/언론보도/연관검색어/자동완성어/
- 4) SNS 마케팅 (페이스북/인스타그램)
- 5) 치과에서 직접 온라인마케팅 하기 VS 마케팅 업체에 대행 의뢰
- 6) 마케팅 회사 비교

### 2. 오프라인 마케팅

- 1) 오프라인 마케팅 종류
- 2) 제휴마케팅

Envisioning Tomorrow!  
2019 개원및경영정보박람회  
& 컨퍼런스

2019. 2. 10 SUN 09:30~18:00  
COEX B1 Hall(1층)



**김성진** 대표이사

- 병의원교육 전문회사 (주)엠디캠퍼스 대표이사
- 병의원전용 부영이ERP 개발사 ( www.booung.com )
- KIMES 대한의사협회 의료지식경영세미나 주관사 (2015~2017)
- (주)대웅제약, (주)오스팀임플란트, (주)메가젠임플란트... MR교육강사
- 병의원 세무 가이드북, 병의원 개원 가이드북 저자

Track 2 : 성공경영 전략. EVOLUTION 16:30-17:10

**병원숫자경영의 시작 \_ 치과 월회계결산 시스템 구축하기**

병원숫자경영란 무엇일까?

전세계 최고경영자들이 쓰는 경영의 언어, 즉 회계언어와 재무제표의 기원에 대해서 알아볼 수 있는 강의이다. 개원 전 사업계획서의 작성 및 병원양수도 와 병원가치평가, 부채전략과 진료원가분석 등 수많은 전략적의사결정에 숫자로 된 객관적인 정보가 있는 사람과 없는 사람의 차이는 적게는 수천 만원에서 수억 원에 까지 영향을 미친다!!

1. 병의원 숫자경영 핵심노하우 : 병원에서 꼭 필요한 회계원리만 압축하여 교육제공
2. 장부등록 실습 : 단 한 번의 로그인 설정으로 모든 금융기관의 데이터 자동집계 및 분석
3. 병원경영분석 보고서 작성 실습 : 정확한 데이터 집계를 통해 월별, 분기별, 연도별 보고서 검토
4. 누락경비, 누락영수증 찾기 실습 : 일자별, 금액별, 거래처별 등 다양한 필터링 기능 활용



Envisioning Tomorrow!  
2019 개원및경영정보박람회&컨퍼런스  
2019. 2. 10 SUN 09:30~18:00 COEX B1 Hall(1층)



사전등록

[www.dentex.co.kr](http://www.dentex.co.kr)



**조성근** 원장 / 더웰치과

- 경희대학교 치과대학 외래교수
- 치과 보존과 전문의
- 더웰치과 원장
- Official Trainer of Micro-Mega, France

Track 3 : 성공경영 전략. MYDRIASIS 11:30-12:10

## Simplified Root Canal Treatment

1990년대 근관치료를 위한 NiTi 파일이 출시된 이후, 파일의 디자인 및 열처리 방식의 변화와 함께 제조 공정의 발전으로 현재는 적은 수의 파일을 이용하여 근관성형을 마무리 할 수 있게 되었다. 이 강의에서는 이러한 simplified file system과, 이 시스템을 임상적으로 응용하는 방법에 대해 소개하고자 한다. 이와 더불어 우리가 근관치료 과정에서 쉽게 놓칠 수 있지만 중점을 두어야 할 포인트에 대해서도 논의하고자 한다.

**DENTEX**  
**2019**

사전등록

www.dentex.co.kr



Envisioning Tomorrow!  
2019 개원및경영정보박람회  
& 컨퍼런스

2019. 2. 10 SUN 09:30~18:00  
COEX B1 Hall(1층)



**임정빈** 부장 / 오스템임플란트

- 현) 오스템임플란트 인테리어 연구소장
- LG전자 디자인팀
- 삼성테스코 설계실
- 롯데백화점 디자인실

Track 3 : 성공경영 전략. MYDRIASIS 13:30-14:10

## 편안하고 신뢰(Comfortable & Reliable)받는 치과 인테리어

개원의 필수 요소인 치과 인테리어. 어느 병원보다 치과 인테리어는 디자인과 기능적 요소가 유기적으로 결합되어야 합니다. 최상의 치과 인테리어는 심미적이면서도 경영적인 측면, 그리고 효율적인 측면이 모두 조화되어 그 자체로서 치과를 나타낼 수 있어야 합니다.

인테리어에서 중요한 내용을 요약하면 치과의사, staff, 환자의 효율적동선 배치를 위한 layout.

전문적 연구를 통한 각section별 최적의 인테리어 제안 심미적이고 차별화된 고품격 디자인. 합리적 가격.

마지막으로 빠르고 책임감있는 A/S라 하겠습니다.

기쁘게 준비되어야 할 인테리어가 단순 가격과 지연을 통해 통째로 맡겼다가 시작부터 타격을 입고 시작하는 사례가 빈번한 것이 현실입니다.

따라서 본 강연에서는 이러한 “조화”라는 관점에서 원장님들께 유용한 도움이 될 수 있는 치과 특성에 맞는 인테리어 기본정보를 제공하여 쉽게 합리적으로 인테리어를 마칠 수 있는 방법을 살펴보는 시간을 갖도록 하겠습니다.



Envisioning Tomorrow!  
2019 개원및경영정보박람회  
& 컨퍼런스

2019. 2. 10 SUN 09:30~18:00  
COEX B1 Hall(1층)



**이현욱** 대표이사 / (주)덴트웹

- (주)덴트웹 대표이사
- 조선대학교 치과대학 외래교수
- 충청북도 치과의사회 정보통신이사
- (전)충주 미담치과 원장
- 조선대학교 치과대학 졸업

Track 3 : 성공경영 전략. MYDRIASIS 14:30-15:10

## 치과 원장이 꼭 알아야 할 치과 건강보험

치과에서 보험 진료비가 차지하는 비율이 예전에 비해 많이 증가하였습니다. 보장성 확대에 따라 웬만한 치과에서는 전체 매출의 절반은 보험 진료비가 차지하게 되어 보험의 중요성은 말하지 않아도 누구나 공감하고 있습니다. 그런데, 이제 막 개원하신 선생님들은 건강보험 제도에 익숙하지 않아 보험을 어려워하시고, 보험청구가 가능한데도 청구를 하지 못하는 경우를 종종 보게 됩니다.

보험은 진료에 기반하기는 하지만, 누군가 정해 놓은 제도이자 정책이기 때문에 그 제도에 대해서 조금은 알고 계셔야 합니다.

본 강의에서는 먼저 우리나라 건강보험 제도에 대한 개괄적인 내용을 살펴본 후, 보험진료를 잘 하기 위해서 지켜야 할 사항과, 개원가에서 주로 하는 보험진료들에 대해 말씀드릴 예정입니다. 치과 보험진료의 종류는 많지만, 치과의원에서 일상적으로 매일 하는 엔도, 치주, 보존, 발치 등 몇 가지 중요한 진료에 대한 보험 기준만 알고 계셔도 충분합니다.

마지막 부분에서는 개원을 한 이후 어떻게 보험진료를 하시는 것이 좋겠다는 내용을 말씀 드리려 합니다.

DENTEX  
2019



Envisioning Tomorrow!  
2019 개원및경영정보박람회  
& 컨퍼런스

2019. 2. 10 SUN 09:30~18:00  
COEX B1 Hall(1층)



**박규화** 원장 / 분당 프라임치과

- 포인트 임플란트 대표이사 (포인트 자외선 임플란트 시스템 개발)
- 분당 프라임치과 대표 원장
- 서울대학교 치과 대학 보철학 석사, 박사
- 서울대학교 치과병원 보철과 수련, 전문의
- 서울대학교 치과대학 졸업

Track 3 : 성공경영 전략. MYDRIASIS 15:30-16:10

## 자외선 임플란트 : 성공적 치과 경영의 동반자

현재의 임플란트 치료는 이미 레드 오션화 된지 오래 되었으며, 나날이 그 진료 환경이 악화되고 있다. 치과간의 과당 경쟁으로 인해 치료 수가는 점점 하락하고 있는 반면에 임플란트 식립 후 차츰 누적되는 염증 발생, 골유착 실패 등에 의한 사후 관리의 어려움과 번거로움이 더해져 “앞으로 남고 뒤로 밀리는” 악순환이 반복되고 있다. 자외선 임플란트는 식립 전의 임플란트에 자외선 처리를 하여 임플란트 생산 후 그 표면에서 일어나는 생물학적 노화 현상을 회복시켜 기존의 임플란트에 비해 식립 후 생체내에서 세포 반응과 골형성 반응을 획기적으로 향상 시키는 결과를 가져온다.

빠르면서도 오랜 기간 문제없이 지속될 수 있는 안정적인 임플란트-골 결합을 형성하여 임상가로 하여금 빠르고 안정적이며 예지성 높은 치료 솔루션을 제공하기 때문에 타 병원과의 차별성을 부여함과 동시에 합병증 발생을 줄여주어 병원의 경영에 있어 여러모로 도움이 될 수 있다.



DENTEX  
2019